美容养生馆 · 促销活动执行方案 · 区域版

养生馆促销执行方案（区域）

美容养生馆促销活动执行方案（区域版）

美容养生馆用：三类常用促销的执行步骤、物料、话术与效果评估。

作品名称	养生馆促销执行方案（区域）
商品全名	美容养生馆促销活动执行方案（区域版）
作品类型	文字作品 · PDF 文档
著作权人	宁德市钦汇晨贸易有限公司
版本	区域版 · 2026-10

目录

1. 方案说明

2. 活动1：新客体验价

3. 活动2：疗程六次套餐

4. 活动3：闺蜜同行减免

5. 效果评估

6. 活动期话术

7. 多店统一执行说明

8. 区域汇总与考核口径

本作品为文字作品，供购买者所在门店内部学习和使用。未经著作权人书面许可，不得复制、转售或公开传播。

1. 方案说明

本方案给出美容养生馆三类常用促销活动的执行步骤、物料清单、人员话术和效果评估方法。促销不是打折，是用一个明确的理由让顾客现在就买、下次再来。

每次活动只做一件事，活动期不超过两周，结束后用新客转化率、客单价和会员新增三个数字评估。

试读到此结束。完整版共 8 个部分，订单确认后在用户中心下载。